



# **ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ АСПЕКТЫ РАБОТЫ АТБ**

(по итогам опроса членов АТБ – лето 2024)

---

# Расширенный NPS опрос членов АТБ:

---



В целях сбора обратной связи летом 2024 года был проведен опрос членов АТБ

- Насколько Вы удовлетворены первыми результатами работы АТБ ?
  - Что можно было бы улучшить в работе АТБ ?
  - Чего Вам не хватило в работе АТБ ?
  - Что Вам не понравилось в работе АТБ ?
  - Насколько Вы разделяете стратегические цели АТБ ?
  - Есть ли стратегические цели АТБ, которые не были утверждены, но должны быть в стратегии АТБ - 2030 ?
  - Какие основные проблемы рынка биржевой торговли нефтепродуктами?
  - Какой должна быть АТБ, чтобы Вы могли гордиться членством в ее рядах ?
  - В чем Вы видите практическую пользу АТБ для своей компании?
  - Сколько времени Вы готовы уделять общественной работе в АТБ (в среднем в месяц) ?
  - Оцените степень доступности информации о работе АТБ для членов АТБ ?
  - Насколько Вы готовы порекомендовать АТБ своим партнерам по бизнесу?
-



## Удовлетворенность первыми результатами работы АТБ составила 76 %

### Что можно было бы улучшить в работе АТБ:

1. Оперативность в принятии решений и предоставлении обратной связи.
  2. Активность участия членов в инициировании и обсуждении тех или иных вопросов.
  3. Предлагаемые идеи необходимо подтверждать документально.
  4. Проводить регулярные планерки со всеми членами АТБ.
  5. Выделить приоритеты в работе.
  6. Представлять позицию АТБ на всех возможных площадках.
  7. Активнее развивать членскую базу для увеличения экспертизы, бюджета и влияния АТБ.
  8. Нужен юрист в штате АТБ (крыжить правила, спецификации и прочие документы выпускаемые биржей и обязательные к исполнению участниками торгов, на предмет их соответствия законодательству в принципе).
-



### **Что не хватило в работе АТБ:**

1. Времени (нет отдельного человека в компании, который мог бы заниматься АТБ).
2. Активности и вовлеченности других участников (особенно в деятельности РГ).
3. Обратной связи коллег по озвучиваемым проблемам.
4. Разбора частных случаев, с которыми столкнулись участники АТБ.
5. Зафиксированных достижений и содержательных действий.

### **Что не понравилось в работе АТБ:**

В целом для старта всё нормально, но напрягает некоторая отстранённость и пассивность членов АТБ.

---



## **Члены АТБ на 85 % разделяют ее стратегические цели**

На вопрос – какие стратегические цели не учтены, ответов почти не было.

Было только пожелание, что так как СПБМТСБ подписывает соглашения с биржами в соседних странах, то есть смысл подумать о расширении участников ассоциации за счет нерезидентов и стать международной Ассоциацией.

Также на голосовании в сентябре т.г. было принято решение о добавлении в перечень стратегических целей увеличение норматива продажи топлива на бирже до 100 %.

## **Доступность информации о работе АТБ для членов АТБ оценили в 86 %**

Аналогичный показатель 86 % - готовность рекомендовать АТБ своим партнерам по бизнесу

---



## Какой должна быть АТБ, чтобы вы испытывали за нее гордость?

- ✓ Авторитетным и узнаваемым экспертным сообществом.
  - ✓ Более активной, с вовлеченными членами, с последовательной системной работой, не трусливой, способной и готовой бороться за права своих членов.
  - ✓ Когда регуляторы советуются (а лучше согласовывают) с АТБ проекты регуляторных решений.
  - ✓ Быть авторитетным партнером в глазах Биржи и ВИНКов.
  - ✓ АТБ должна быть авангардом в предоставлении информации: о текущем состоянии рынка, его проблемах, о возможных будущих проблемах рядовых участниках рынка; вырабатывать решения рекомендательного характера по преодолению данных проблем.
  - ✓ Достигающая намеченных целей.
  - ✓ АТБ должна решать актуальные вопросы, и компании понимать для чего они туда вступают, за что платят деньги.
  - ✓ АТБ должна постоянно развиваться, двигаться вперед .
-



## В чем Вы видите практическую пользу АТБ для своей компании?

- ✓ Возможностью повлиять на развитие биржевого товарного рынка в России.
  - ✓ Рычаг влияния и защиты интересов компании, донесения своей позиции и боли.
  - ✓ Быть в рядах единомышленников, профессионалов рынка с единым мнением на проблемы рынка, обмен полезными мыслями, опытом, информацией.
  - ✓ Коллективное решение насущных проблем рынка.
  - ✓ Поддержка компаний в сложных вопросах с монополиями, биржей и регуляторами.
  - ✓ Возможность решать проблемы компании от лица Ассоциации, быть услышанными.
-

## Организационная структура АТБ:



Общее собрание членов

Совет директоров

Ревизор

Исполнительная дирекция

Рабочие группы по направлениям (задачам) работы





## Рабочие группы АТБ

36 члены



Посты

Группы

Члены

Файлы

### Мои группы

РГ - "чёрный" список...

РГ - PR-стратегия и информ...

РГ - лицензирование и...

РГ - мелкий опт

РГ - ОТП РЖД

РГ - регулирование,...

РГ - срочный рынок

РГ - этический кодекс членов...



## Рабочие группы АТБ

36 члены • Сообщество организации "" Ассоциация Товарных Брокеров



Напишите что-нибудь

Фото

Видео

Документ



### Больше информации



Активация Windows

Чтобы активировать Windows, перейдите "Параметры".



## Рабочие группы АТБ

36 члены

Посты

Группы

Члены

Файлы

## Мои группы

РНБ ИСС РГ - "чёрный" список...

PR РГ - PR-стратегия и информ....

РГ - лицензирование и...

РГ - мелкий опт

ИЩР РГ - ОТП РЖД

РГ - регулирование,...

СМН И ЮК РГ - срочный рынок

ЧЕСК КОД РГ - этический кодекс членов...



Александр Бажин Администратор

Исполнительный директор, АТБ • 1 неделю назад

Коллеги, напоминаю, что в развитие утвержденной проблематики нам важно не только заявить о тех или иных проблемах, но и предложить регуляторам наше видение по их возможному решению. Это ускорит процесс достижения целей и задач АТБ.

Просьба уделить внимание этой работе и написать свои предложения в прилагаемой таблице напротив каждой проблемы.

[https://docs.google.com/spreadsheets/d/1\\_UcX777C3SUm6D-VxL0ogrMAVJYZqgiWp/edit?gid=117279551#gid=117279551](https://docs.google.com/spreadsheets/d/1_UcX777C3SUm6D-VxL0ogrMAVJYZqgiWp/edit?gid=117279551#gid=117279551)

Расширение проблемного поля АТБ			Предлагаемое решение проблемы
№ п/п	Проблема	Степень значимости (средняя оценка)	
1	Сложность в порою и невозможность для потребителей вносить любые изменения в правила торгов и напротив высокая скорость изменений по инициативе ВИНК (Монополия ВИНКов в принятии решений, называемые условиями)	8,77	только участие АТБ в рабочих комитетах ФАС помогут решить эту проблему, ни одного случая монопольного поведения не оставить без внимания.
2	ОТП РЖД (проблематика детализирована в отдельной таблице равнопоставки с биржей и ФАС, поэтому отмечаю здесь, чтобы не упустить из виду и держать на постоянном контроле)	8,46	
3	Отгрузка нефтепродуктов за рамками установленного срока согласно дате завершения поставки, увеличение случаев пропущенных поставок	8,23	вести ответственность поставщиков за невыполнение договорных условий в виде неустойки 10% от суммы сделки
4	"Самоворот" - проект, который по сути не формирует РЖД и помогает поставщику не принимать заявки (Мы, как покупатели, не будем заранее знать, что там будет. Может быть, в купил станцию, дошел до разрядки, она закрыта. То есть, нечего знать это все заранее)	8,08	создать систему наглядно информировать покупателей о возможности невозможности отгрузки на определенную станцию на текущую дату, избегать ситуации потери и тупика для покупателей, чтобы все заявки до стоп отгрузки были приняты
5	Большое количество дефолтов	7,92	вести ответственность поставщиков за невыполнение договорных условий в виде неустойки 10% от суммы сделки
6	Рост количества и размера санкций за нарушение кодекса этики	7,77	
7	Участие роботов в торгах и низкая эффективность борьбы с ними	7,38	
8	Отсутствие в Правилах срока, в течение которого Поставщик обязан направить Покупателю соглашение об изменении Договора в отношении Товара, за который возвращаются денежные средства (п. 17. 16 Правил). В противном случае деньги возвращаются поставщиком не в течение 10 дней с момента требования(иском), а увеличивается на срок предоставления соглашения об изменении Договора. Данная проблема наблюдается со следующими поставщиками (ООО "Газпром ГНТ холдинг", ООО "Газпром ГНТ продакт")	7,38	включить в Правила
9	Проблема с оптимизацией (бросанием) вагонов по пути следования. Из-за указанной проблемы невозможно оптимизировать сроки доставки товара, в связи с чем, организации продающие по факту получения товара не получают оплату	7,31	дать право выставления с ржд, ущерба покупателю, сегодня это право имеет только грузоотправитель, НБ, поднять штраф за срыв сроков доставки в 3 раза
10	Регулярный дефицит продаваемого на бирже топлива	7,31	вывести сделки между компаниями за пределы основной сессии, срывая норму продаж в основной сессии по продуктам
11	Стало увеличиваться количество поставок, где в части причин невыполнения обязательств по поставке указано - наступление обстоятельств непреодолимой силы, в таком случае штрафная санкция не предусмотрено и поставка не будет. Раньше поставщик нес ответственность за поставку и в случае, если поставка не могла состояться, то платил штраф, сейчас появился формально - новый участник поставки в лице РЖД	7,15	исключить понятие непреодолимой силы, либо РЖД отражать свои поставки за свой счет
12	Невыполнение обязательств со стороны продавцов в части оплаты штрафов за неисполнение поставок. Согласно обозначенному сроку в правилах торгов пункт 05.21. Правила проведения организованных торгов "Неустойка, подлежащая уплате, должна быть уплачена Контролером поставки или Владелец риска не позднее окончания календарного месяца, следующего за месяцем выставления требования по уплате штрафной суммы Клиентом-исполнителем, в порядке, предусмотренном Правилами клиринга") срок оплаты не соблюдается, в некоторых случаях неустойки не выплачиваются годями	6,92	вести ответственность за несоблюдение срока оплаты неустойки.
13	Все лоты покупают на более 35%. То есть, по сути, это убийство брокерства как такового. Я не могу при росте цены при попытке купить больше 300 тонн, либо 35%, даже если я работаю по доверенности от своего контрагента по брокерской схеме.	6,92	увеличить потолок до 10 % рынок регулируется
14	Надгруза (Вага (шестерки) с уведомлением биржи об исполнении обязательств и обоснование таких действий, п. 05.24 Правил). Пути возврата Товара в случае шестерки Поставщик может не отгружать в вагоне, оставив одного из грузоотправителей без Товара.	6,85	уменьшить на 15% от выполнения сделки в тоннах, а приобретать один лот к одному вагону, что следует из логики торгов на бирже и покупки покупателями, они покупают лоты по 80 тн, а не доли вагонов.
	Есть возможность у поставщика не принимать разрядки на припортовых станциях. Это делалось		

docs.google.com

Результаты опроса.xlsx



	A	B	C	D	E
1	<b>Ранжирование проблемного поля АТБ</b>			<b>Предлагаемое решение проблемы</b>	
2	Определение степени актуальности проблем индустрии по итогам опроса членов АТБ - август 2024				
3	№ п/п	Проблема	Степень значимости (средняя оценка)		
4	1	Сложность а порою и невозможность для потребителей вносить любые изменения в правила торгов и напротив высокая скорость изменений по инициативе ВИНК. (Монополия ВИНКов в принятии решений, навязывании условий)	8,77	только участие АТБ в рабочих комитетах ФАС помогут решить эту проблему, ни одного случая монопольного поведения не оставлять без внимания.	
5	2	ОТП РЖД (проблематика детализирована в отдельной таблице разногласий с Биржей и ФАС, поэтому отмечаем здесь, чтобы не упустить из виду и держать на постоянном контроле)	8,46		
6	3	Отгрузка нефтепродуктов за рамками установленного срока согласно дате завершения поставки, увеличение случаев продления срока завершения поставки	8,23	ввести ответственность поставщиков за невыполнение договорных условий в виде неустойки 10% от суммы сделки	
7	4	"Светофор" - проект, который по сути он будет помогать РЖД и помогать поставщику не принимать заявки. (Мы, как покупатели, не будем заранее знать, что там будет. Может быть, я купил станцию, дошел до разрядки, она закрыта. То есть хочется знать это все заранее)	8,08	создать систему наглядно информирующую покупателей о возможности /невозможности отгрузки на определенную станцию на текущую дату, избежать ситуации потрери и тупика для покупателя, чтобы все сделки до стоп отгрузки были приняты.	
8	5	Большое количество дефолтов	7,92	ввести ответственность поставщиков за невыполнение договорных условий в виде неустойки 10% от суммы сделки	
9	6	Рост количества и размера санкции за нарушение кодекса этики.	7,77		
10	7	Участие роботов в торгах и низкая эффективность борьбы с ними.	7,38		
11	8	Отсутствие в Правилах срока, в течении которого Поставщик обязан направить Покупателю соглашение об изменении Договора в отношении Товара, за который возвращаются денежные средства (п. 17.16 Правил). В противном случае деньги возвращаются поставщиком не в течении 10 дней с момента требования(письма), а увеличиваются на срок предоставления соглашения об изменении Договора. Данная проблема наблюдается со следующими поставщиками (ООО "Газпром ГНП холдинг", ООО "Газпром ГНП продажи").	7,38	включить в Правила	
12	9	Проблема с отцеплением (бросанием) вагонов по пути следования. Из-за указанной проблемы невозможно спрогнозировать сроки доставки товара, в связи с чем, организации продающие по факту получения товара не получают оплату	7,31	дать право взыскания с ржд ущерба покупателю. сегодня это право имеет только грузополучатель, НБ, поднять штраф за срыв сроков доставки в 3 раза	
13	10	Регулярный дефицит пролаваемого на бирже топлива	7.31	вывести сделки между винками за пределы основной сессии,	



Результаты опроса ▾

Исполнительному директору

«Ассоциации товарных  
брокеров»

Бажину А.В.

**Уважаемый Александр Вячеславович!**

На протяжении периода 2022-2024 г. наша компания сталкивается с существенным ростом случаев нарушения обязательств со стороны продавцов, являющихся контролерами поставки на СПБМТСБ. Повсеместно нарушаются сроки отгрузок и допускаются дефолты по поставке. Зачастую сделки сначала несколько раз продлеваются по срокам, а затем отгрузка так и не осуществляется. Ввиду чего мы сталкиваемся с ситуацией, когда денежные средства, оплаченные нашей компанией, находятся на счетах продавца в течение 2-3х месяцев, что существенно увеличивает расходы по оплате процентов по кредитам для нашей компании и к необоснованному обогащению для продавцов. При текущих ставках кредитования 5% неустойка продавца, допустившего дефолт, не покрывает даже эти расходы, не говоря уже об убытках, вызванных ростом цены. При этом контролеры поставки осуществляют продажи без денежного обеспечения и нарушают сроки оплаты даже этих 5% неустойки.

Акт  
чтоб  
"пар"

ИСХ.№23/07/24 ОТ 23.07.2024

Настоящим ООО «ИМТРЕЙД» просит Ассоциацию Товарных Брокеров на заседании подкомитета Биржевого комитета ФАС России задать следующие вопросы:

1. Минимальная величина продаваемых на бирже нефтепродуктов, а также отдельных категорий товаров, выработанных из нефти и газа, произведенных и (или) реализуемых хозяйствующим субъектом, занимающим доминирующее положение на соответствующих оптовых товарных рынках (далее - занимающий доминирующее положение хозяйствующий субъект), в том числе лицами, входящими в одну группу лиц с таким хозяйствующим субъектом, и (или) участниками биржевых торгов, которые действуют в интересах и за счет указанных лиц (далее - минимальная величина), которая составляет следующие объемы (Приложение № 1 к приказу):

а) бензин автомобильный – 15%;б) топливо дизельное – 16%;в) топливо для реактивных двигателей – 11%;г) мазут – 4%;д) сжиженные углеводородные газы для бытовых нужд и автомобильного транспорта (СПБТ - смесь пропана и бутана технических, ПТ - пропан технический, БТ - бутан технический, ПБА - пропан-бутан автомобильный, ПА - пропан автомобильный) – 7,5%**ВОПРОС:**

- просим предоставить формулу расчета такой минимальной величины. Насколько данный объем коррелируется с объемом потребления / спроса;

- просим разъяснить положения Приказа ФАС России N 1029/23, Минэнерго России N 1193 от 21.12.2023 "Об утверждении величины объема продаваемых на бирже нефтепродуктов, а также отдельных категорий товаров, выработанных из нефти и газа, и требований к биржевым торгам", где в Приложении №1 определены одни величины продаваемых на бирже нефтепродуктов, в