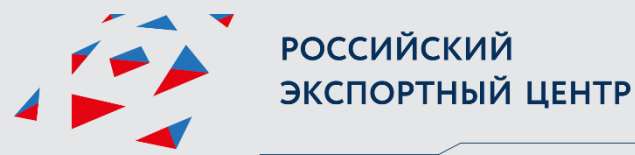


РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

▼ ЭКСАР

▼ РОСЭКСИМБАНК

Продукты Группы Российский экспортный центр для поддержки экспорта ИТ и электроники

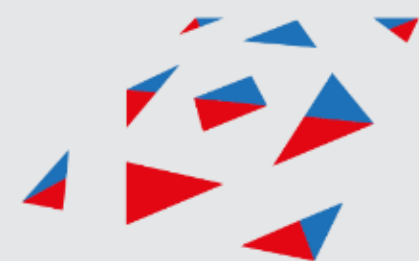


РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

ЭКСАР
РОСЭКСИМБАНК

ГРУППА КОМПАНИЙ РОССИЙСКОГО ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

Государственный институт поддержки несырьевого экспорта, предоставляющий российским экспортерам широкий спектр финансовых и нефинансовых мер поддержки



РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

» Главная компания группы. Центр оказания нефинансовой поддержки и администрирования государственной поддержки экспорта



ЭКСАР

» Национальное экспортное кредитное агентство: специализированный государственный институт поддержки экспорта для реализации страхового инструментария защиты экспортных кредитов и инвестиций



РОСЭКСИМБАНК

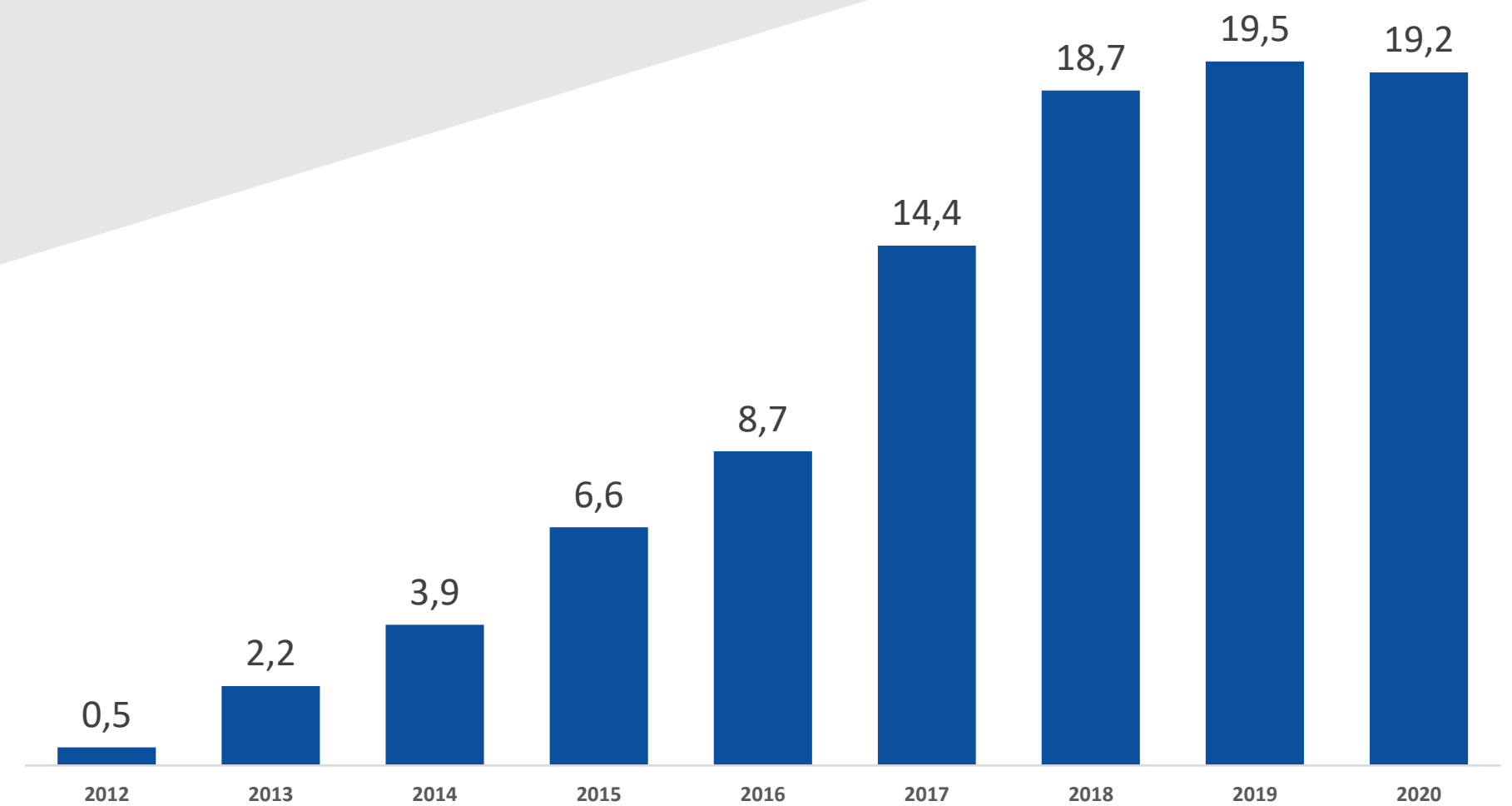
» Специализированный финансовый институт, созданный для целей поддержки национального экспорта банковскими продуктами

В 2020 году услугами Группы РЭЦ воспользовалось более 10 000 экспортеров

Показатели деятельности в 2020 году

Объем поддержанного экспорта:	19,2 млрд долл. США
Страховыми продуктами	17,2 млрд долл. США
Кредитно-гарантийными продуктами	1,9 млрд долл. США
Прямая поддержка	0,1 млрд долл. США
Объем предоставленного финансирования	98,6 млрд руб.

Динамика объема поддержанного экспорта, млрд долл. США



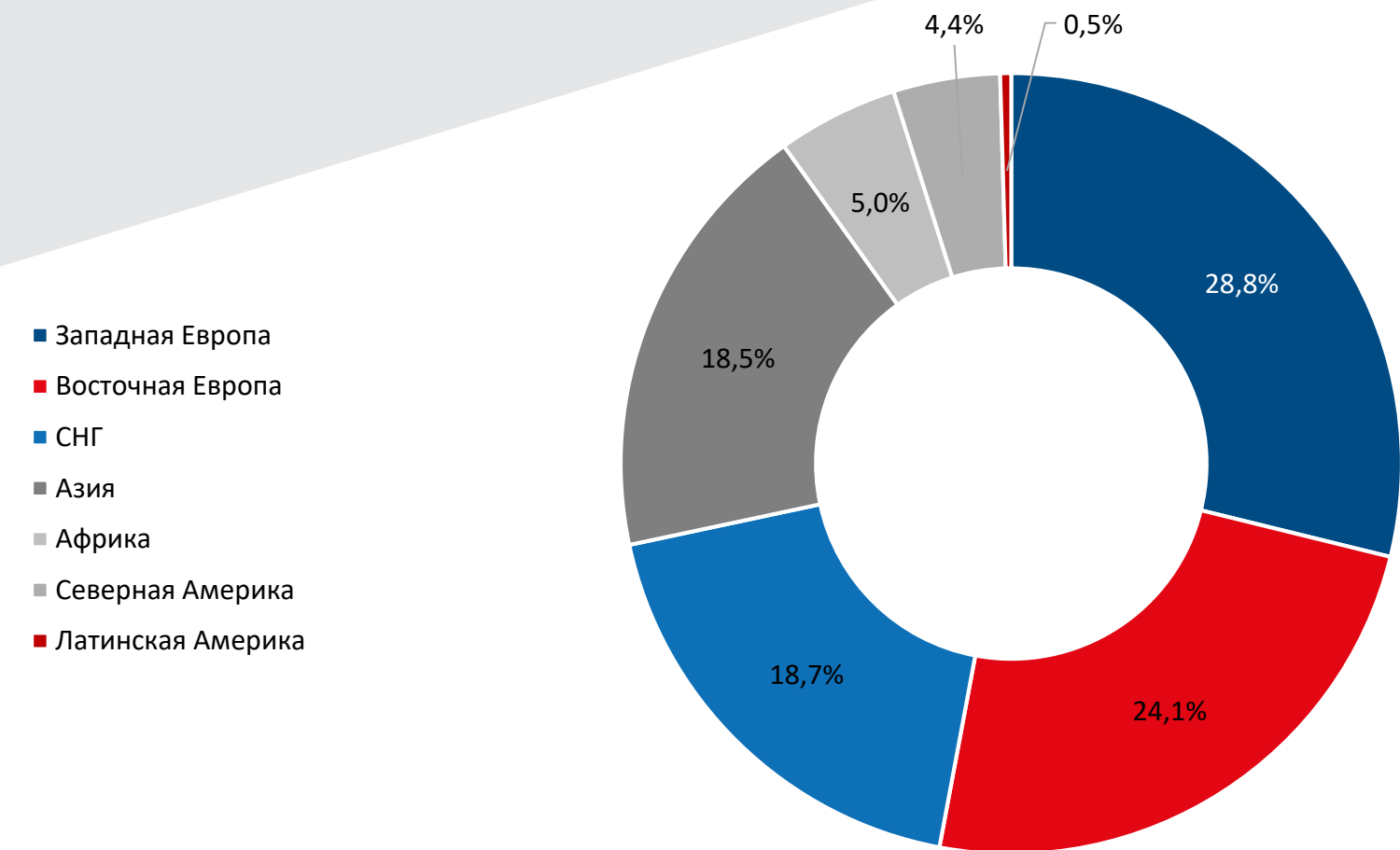
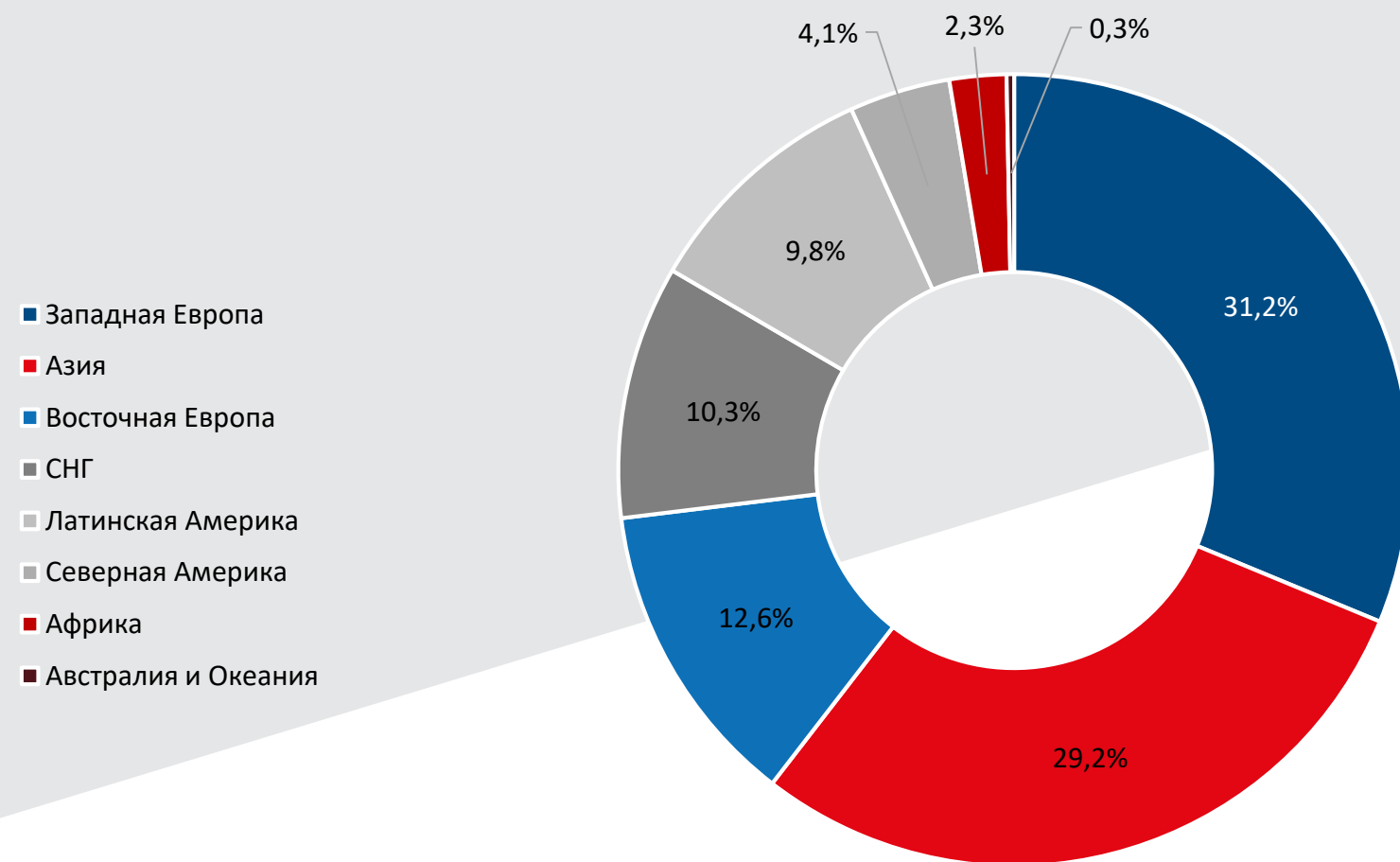
ГРУППА РЭЦ. ГЕОГРАФИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

При непосредственной поддержке Группы РЭЦ в 2020 году осуществлен экспорт в 114 стран мира

Доля поддержанного экспорта по регионам мира

АО «ЭКСАР» – 17,2 млрд долл. США, 102 страны

АО РОСЭКСИМБАНК – 1,9 млрд долл. США, 47 стран



ГРУППА РЭЦ. ОТРАСЛЕВАЯ СТРУКТУРА ПОДДЕРЖАННОГО ЭКСПОРТА

Более 83% поддержанного Группой РЭЦ экспорта относится к приоритетным отраслям экономики Российской Федерации в соответствии с Национальным проектом «Международная кооперация и экспорт»

■ Metallургическая промышленность

■ Химическая промышленность

■ Машиностроение

■ Агропромышленный комплекс

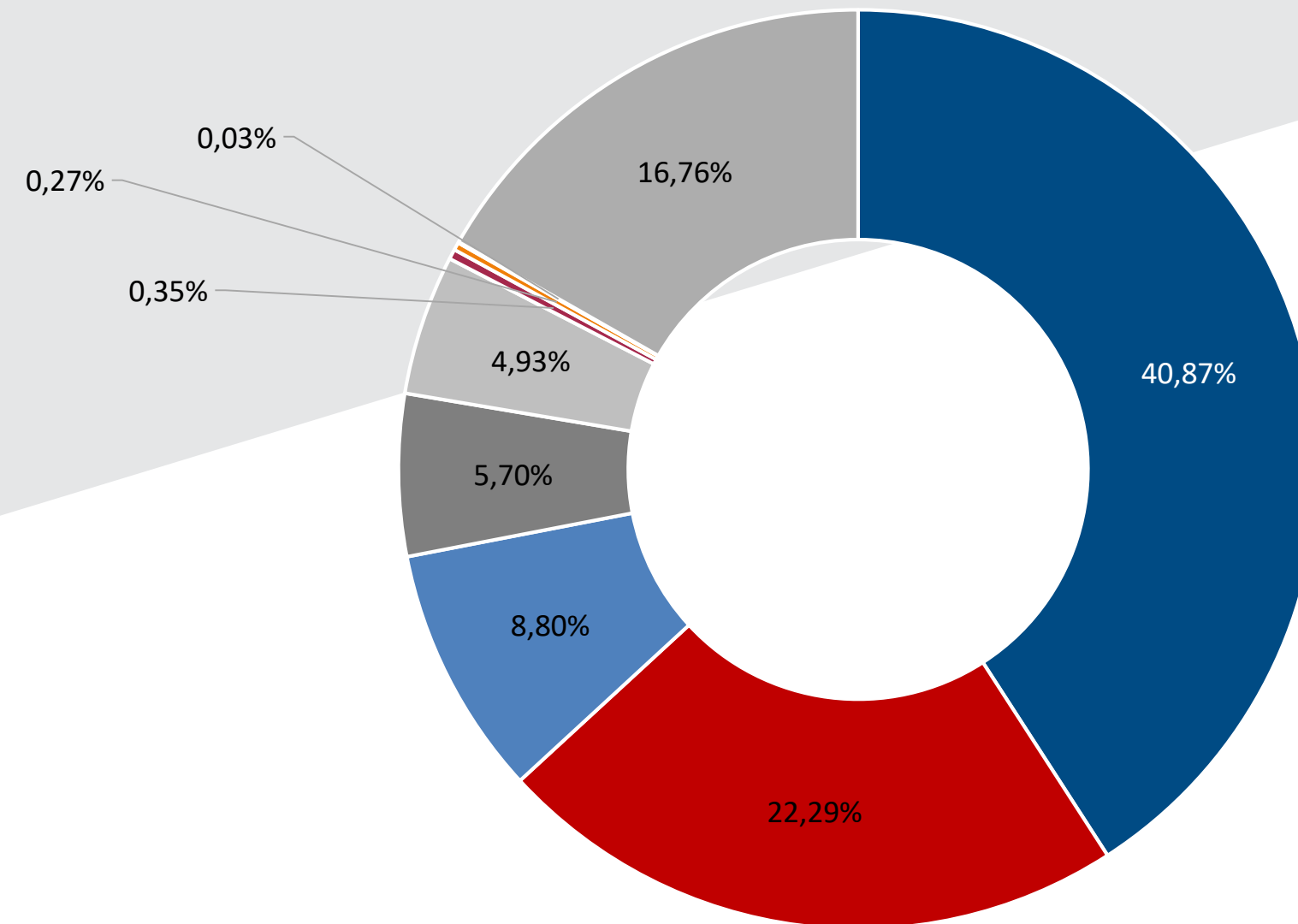
■ Лесопромышленный комплекс

■ Фармацевтическая и косметическая промышленность

■ Экспорт услуг

■ Легкая промышленность

■ Прочие



ПОДДЕРЖКА ИКТ КОМПАНИЙ НА ВСЕХ СТАДИЯХ ЭКСПОРТА

ИКТ КОМПАНИИ ПОДГОТОВКА К ЭКСПОРТУ

ОБУЧЕНИЕ И ЭКСПЕРТИЗА ВНЕШНИХ РЫНКОВ

РЭЦ

- Образовательные продукты для экспортеров
- Поиск иностранных покупателей
- Консультация представителей РЭЦ в целевых странах



МЕЖДУНАРОДНОЕ ПАТЕНТОВАНИЕ И СЕРТИФИКАЦИЯ

РЭЦ

- Консультирование о мерах патентно-правовой защиты
- Субсидия на зарубежную сертификацию объектов интеллектуальной собственности (ОИС)
- Субсидия на продвижение ОИС на внешних рынках



ПРОДВИЖЕНИЕ НА ЗАРУБЕЖНЫХ РЫНКАХ

РЭЦ

- Организация и проведение международных бизнес миссий
- Участие в ярмарочно-выставочных мероприятиях
- Субсидирование части затрат на участие

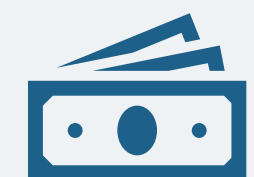


ЭКСПОРТЕРЫ ИКТ ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ ЭКСПОРТА

ФИНАНСОВЫЕ ПРОДУКТЫ

РЭБ, ЭКСАР

- Финансирование реализации экспортного контракта
- Страхование рисков неплатежа по экспортному контракту от политических и коммерческих рисков



УЧАСТИЕ В ВЫСТАВОЧНО-ЯРМАРОЧНЫХ МЕРОПРИЯТИЯХ И ДЕЛОВЫХ МИССИЯХ

Постановление Правительства РФ от 28 марта 2019 г. РФ № 342



Софинансирование части затрат, связанных участием в выставочно-ярмарочных мероприятиях и деловых миссиях

СОФИНАНСИРУЕМЫЕ ЗАТРАТЫ. ВЫСТАВКИ

- Аренда выставочных площадей
- Обеспечение администрирования и организации проведения
- Информационное продвижение мероприятия
- Привлечение потенциальных иностранных потребителей

РАЗМЕР СОФИНАНСИРОВАНИЯ

100 % затрат

- Застройка и сопровождение выставочных стендов в рамках национальной коллективной экспозиции, в т.ч. разработка дизайн-проекта выставочного стенда, аккредитация застройщика, изготовление, транспортировка, монтаж, демонтаж конструктивных элементов стенда, оформление и оснащение стенда, аренда необходимого оборудования и мебели
- Доставка выставочных образцов, в т.ч. затраты на их таможенное оформление и страхование

РАЗМЕР СОФИНАНСИРОВАНИЯ

80 % затрат - для МСП компаний

50 % затрат - для остальных компаний

СОФИНАНСИРУЕМЫЕ ЗАТРАТЫ. ДЕЛОВЫЕ МИССИИ

- Аренда, застройка и оформление площадей
- Администрирование и организация проведения деловых мероприятий,
- Оплата регистрационных сборов, формирование пакета участника
- Оплата транспортных расходов, связанных с обеспечением коллективных перевозок российских участников в стране проведения международного мероприятия с целью реализации его деловой программы
- Информационное продвижение, в т.ч. затраты на рекламу мероприятия, разработку, изготовление и тиражирование раздаточных материалов
- Привлечение и организация деловых встреч с потенциальными иностранными потребителями

РАЗМЕР СОФИНАНСИРОВАНИЯ

100 % затрат

СУБСИДИЯ НА ПРОДВИЖЕНИЕ ОБЪЕКТОВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ ЗА РУБЕЖОМ

Постановление Правительства РФ от 05 декабря 2019 г. № 1596



Компенсация части затрат, связанных с продвижением, сертификацией и адаптацией российской продукции, в т.ч. содержащей результаты интеллектуальной деятельности к требованиям внешних рынков

КОМПЕНСИРУЕМЫЕ ЗАТРАТЫ И РАЗМЕРЫ СУБСИДИИ

Компенсации подлежат затраты, связанные с продвижением на внешних рынках (реклама, маркетинговые исследования, юридические издержки), получение и продление сертификата продукции, на адаптацию продуктов (дизайн, интерфейс, документация, регистрация и продление регистрации товарных знаков)

ТИП ЗАТРАТ	ДОЛЯ КОМПЕНСИРУЕМЫХ ЗАТРАТ	ДОЛЯ КОМПЕНСИРУЕМЫХ ЗАТРАТ ОТ ОБЩЕГО ОБЪЕМА ВЫДЕЛЕННЫХ СРЕДСТВ
Продвижение продукции	70%	50%
Получение и продление действия сертификата		80%
Адаптация продукции к требованиям внешних рынков		



ТРЕБОВАНИЯ К ЭКСПОРТЕРАМ

- Российское юридическое лицо РФ
- Действует не менее 3 лет
- Компания является разработчиком оригиналов ПО (код 62.01.2)
- Прямой экспорт за предыдущий год 7 млн рублей либо поступление платежей за пользование объектов интеллектуальной деятельности не менее 1 млн рублей
- Наличие договора на поставку ОИС либо договора о намерениях с потенциальным покупателем
- Не получает средства из бюджета на аналогичные цели
- Не находится в процессе реорганизации, ликвидации и банкротства
- Отсутствует просроченная задолженность и неисполненные обязательства перед бюджетом

ПОДДЕРЖКА ЗАРУБЕЖНОЙ РЕГИСТРАЦИИ ОБЪЕКТОВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

Постановление Правительства РФ от 15 декабря 2016 г. № 1368



Компенсация части затрат, связанных с регистрацией на внешних рынках объектов интеллектуальной собственности (ОИС)

КОМПЕНСИРУЕМЫЕ ЗАТРАТЫ И РАЗМЕРЫ СУБСИДИИ

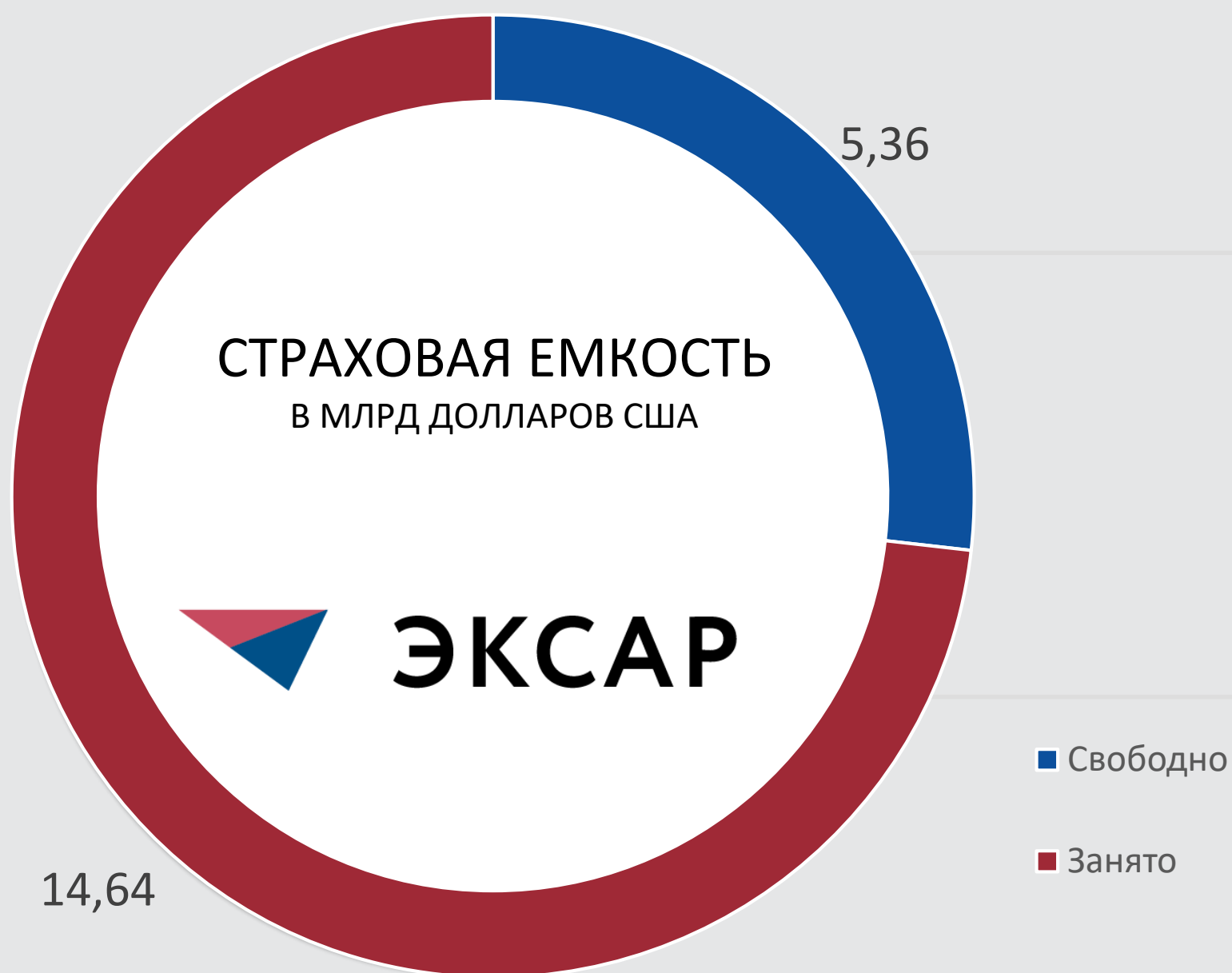
Компенсации подлежат затраты, связанные с регистрацией на внешних рынках объектов интеллектуальной собственности, принадлежащих организациям

ТИП ЗАЯВКИ	ОПЛАТА ПОШЛИН	ДЕЛОПРОИЗВОДСТВО
Международная Заявка РСТ	100 % компенсация	70% компенсация (но не более предельных значений: от 50 до 525 тыс. руб. в зависимости типа заявки и страны)
Заявка в зарубежное национальное/региональное патентное ведомство (изобретение, полезная модель, промышленный образец)		
Заявка на международную регистрацию товарного знака в соответствии с Мадридским соглашением/протоколом		
Заявка на международную регистрацию промышленного образца в соответствии с Женевским актом Гаагского соглашения		



ТРЕБОВАНИЯ К ЭКСПОРТЕРАМ

- Российское юридическое лицо РФ
- Является производителем товаров, услуг, работ и технологий, включающих ОИС
- Является правообладателем ОИС, (со-) заявителем в соответствующие ведомства по этим ОИС, непосредственно понёвшим затраты
- Не получает средства из бюджета на аналогичные цели
- Не находится в процессе реорганизации, ликвидации и банкротства
- Отсутствует просроченная задолженность и неисполненные обязательства перед бюджетом



- » Страховые обязательства ЭКСАР обеспечены государственной гарантией Российской Федерации на сумму 20 млрд долларов США на срок до 31 декабря 2042 года
- » По экспортным проектам ЭКСАР может покрывать до 95% убытков в случае реализации политического риска и до 90% в случае коммерческого риска

СТРАХОВОЕ ПОКРЫТИЕ ЭКСАР ПРИМЕНЯЕТСЯ ДЛЯ ЗАЩИТЫ ОТ:

- **КОММЕРЧЕСКИХ (ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ) РИСКОВ:**
 - » Неплатеж должника или гаранта (банкротство, просрочка платежа)
 - » Неисполнение иностранным контрагентом обязательств по застрахованной экспортной сделке
- **ПОЛИТИЧЕСКИХ РИСКОВ:**
 - » Изменения законодательства или действия властей, препятствующие исполнению обязательств иностранного должника или гаранта по экспортной сделке
 - » Отказ государственного должника от исполнения своих обязательств по экспортной сделке
 - » Невозможность исполнения или отказ от исполнения государственным должником (гарантом) решения суда, вступившего в законную силу
 - » Форс-мажорные обстоятельства (война, народные волнения, стихийные бедствия и т.д.)

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЙ РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНО-ИМПОРТНЫЙ БАНК

 **РОСЭКСИМБАНК**

ОСНОВАН В 1994 Г.
ЛИЦЕНЗИЯ БАНКА РОССИИ
НО. 2790-Г ОТ 5 ФЕВРАЛЯ 2015 Г.

Moody's
Ba1

- Специализированный финансовый институт, созданный для целей поддержки национального экспорта
- Гибкий подход к структурированию сделок в зависимости от параметров экспортного контракта
- Продуктовая линия покрывает потребности компаний при реализации экспортных контрактов:

Кредитные продукты для экспортеров:

- » Предэкспортное финансирование
- » Постэкспортное финансирование
- » Международный факторинг
- » Гарантийные продукты

Кредитные продукты для покупателей:

- » Прямое кредитование покупателя
- » Финансирование через подтвержденный аккредитив
- » Межбанковское кредитование

ФИНАНСОВЫЕ РЕШЕНИЯ ЭКСАР И РОСЭКСИМБАНК

Кредит на пополнение оборотных средств экспортера

- » Продукт представляет собой прямое кредитование российского экспортера на цели выполнения экспортного контракта.

Подтверждение аккредитива

- » Продукт предназначен для защиты российского экспортера от риска неплатежа по аккредитиву предоставленному банком иностранного покупателя.

Гарантийная поддержка

- » Продукт представляет собой обеспечение Росэксимбанком исполнения обязательств экспортера по экспортным контрактам, поконкурсным процедурам, а также обязательств перед ФНС по возврату экспортного НДС

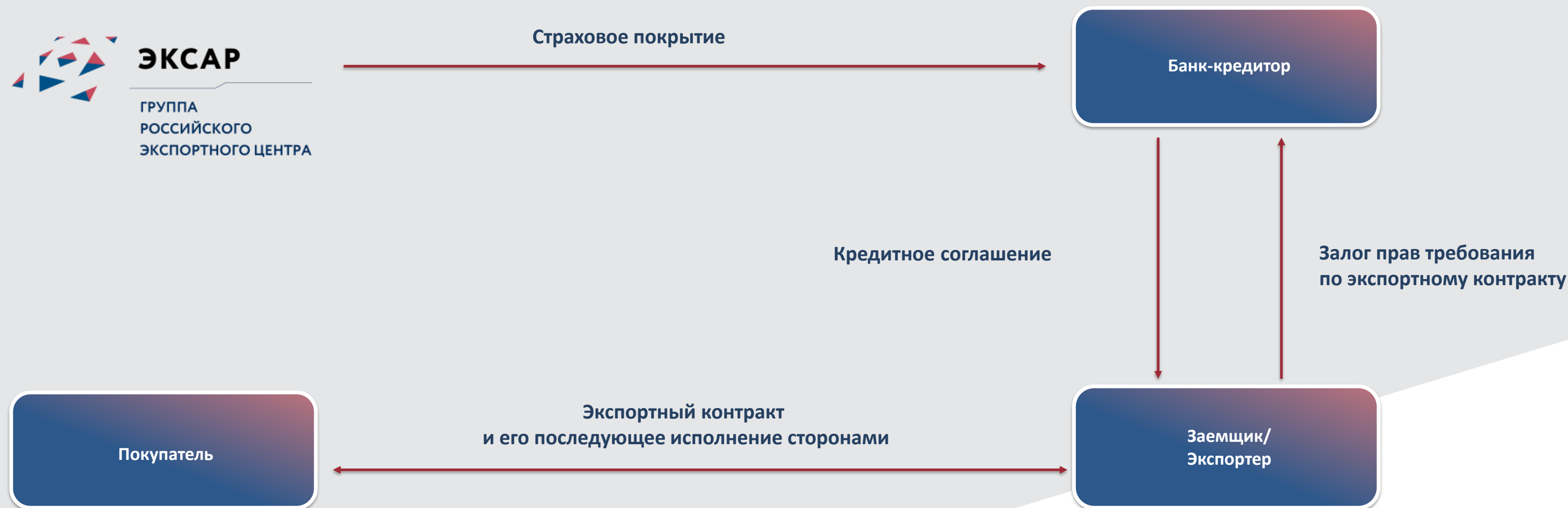
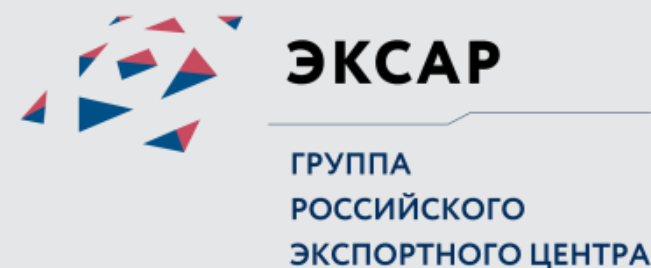
Кредит покупателю, в том числе обеспеченный суверенной гарантией

- » Продукт предназначен для финансирования российского экспортного контракта со стороны иностранного покупателя, путем предоставления последнему целевого финансирования.

Экспортный факторинг

- » Продукт позволяет российскому экспортеру ускорить получение средств по экспортному контракту, в случае когда все работы по договору выполнены, а оплата от иностранного покупателя должна поступить после периода отсрочки платежа

КРЕДИТ НА ПОПОЛНЕНИЕ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ ЭКСПОРТЕРА



Экспортер:	<ul style="list-style-type: none"> - Получает финансирование на цели выполнения экспортного контракта на благоприятных условиях - Российская Федерация предоставляет различные субсидии банкам, которые финансируют экспортные поставки, которые позволяют снизить процентный ставки и увеличить срок финансирования
Иностранный покупатель	<ul style="list-style-type: none"> - Получает поставку по экспортному контракту
Банк	<ul style="list-style-type: none"> - Получает страховку от ЭКСПАР, которая защищает его от неплатежа по кредиту, предоставленному на цели финансирования экспортного контракта - Страховой полис ЭКСПАР рассматривается в качестве обеспечения первого класса, которое позволяет снизить резервы и использование капитала

КРЕДИТ ПОКУПАТЕЛЮ



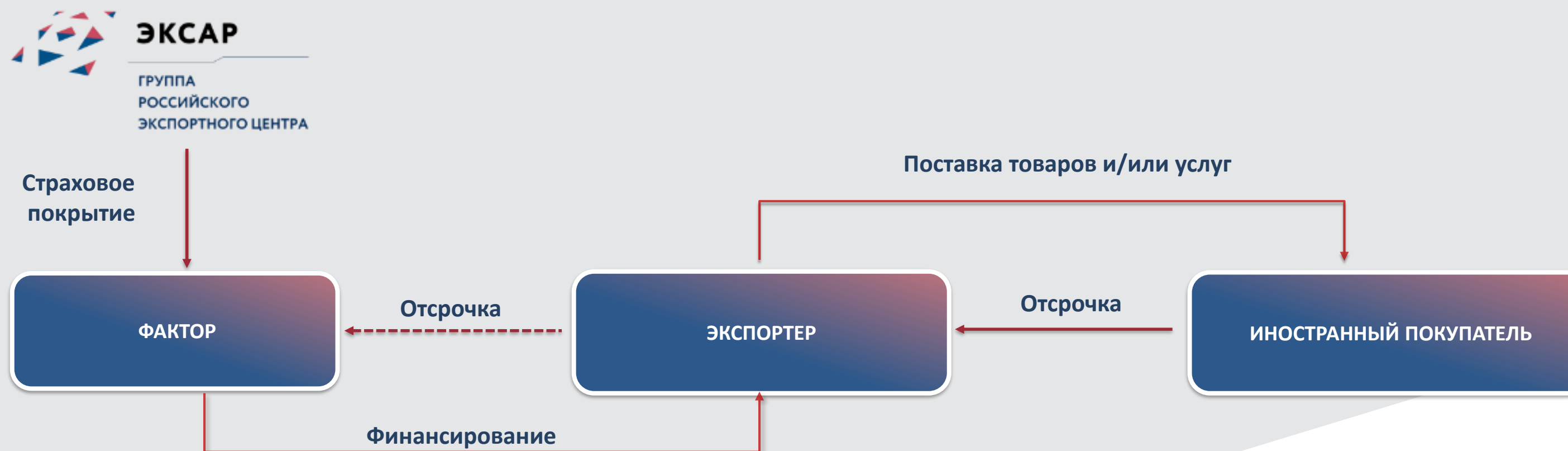
Экспортёр	<ul style="list-style-type: none"> - Защищен от риска неплатежа - Получает платеж от иностранного покупателя, фондируемый банком
Иностранный покупатель	<ul style="list-style-type: none"> - Получает финансирование от банка на благоприятных условиях - Российская Федерация предоставляет различные субсидии банкам, которые финансируют экспортные поставки, которые позволяют снизить процентный ставки и увеличить срок финансирования
Банк	<ul style="list-style-type: none"> - Получает страховку от ЭКСАР, которая защищает его от неплатежа по кредиту, предоставленному на цели финансирования экспортного контракта - Страховой полис ЭКСАР рассматривается в качестве обеспечения первого класса, которое позволяет снизить резервы и использование капитала

ПОДТВЕРЖДЕННЫЙ АККРЕДИТИВ



Экспортёр	<ul style="list-style-type: none"> - Защищен от риска неплатежа по экспортному контракту - Получает оплату по контракту по процедуре раскрытия аккредитива
Иностранный покупатель	- Выполняет свое обязательство предоставить подтвержденный аккредитив, для подтверждения возможности заплатить за поставленные товары и/или услуги
Банк	- Страховой полис ЭКСАР снижает риски подтверждения аккредитива и позволяет подтверждающему Банку принять решение о подтверждении аккредитива и защищает его от рисков неплатежа

ЭКСПОРТНЫЙ ФАКТОРИНГ



Экспортёр	Получает возможность получить ускоренный платеж по контракту (за вычетом факторинговой комиссии)
Иностранный покупатель	Получает возможность увеличить период платежа
Фактор	Получает страховку ЭКСАР, которая защищает его от неплатежа иностранного покупателя



ГАРАНТИЙНАЯ ПОДДЕРЖКА ЭКСПОРТА

ВИДЫ БАНКОВСКИХ ГАРАНТИЙ:

- » ГАРАНТИЯ ВОЗВРАТА АВАНСОВОГО ПЛАТЕЖА
- » ГАРАНТИЯ НАДЛЕЖАЩЕГО ИСПОЛНЕНИЯ
- » ТЕНДЕРНАЯ ГАРАНТИЯ
- » ГАРАНТИЯ ПЛАТЕЖА
- » ГАРАНТИЯ ВОЗВРАТА НДС
- » КОНТРГАРАНТИИ В ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЛЮБЫХ
- » ПРЯМЫХ ГАРАНТИЙ ИНЫХ БАНКОВ

УСЛОВИЯ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ГАРАНТИЙ:

ОБЯЗАТЕЛЬНЫЕ:

- » НАЛИЧИЕ ЭКСПОРТНОГО КОНТРАКТА*
- » ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ПОЛНОГО ПАКЕТА ДОКУМЕНТОВ В СООТВЕТСТВИИ С ТРЕБОВАНИЯМИ БАНКА
- » ВЫПОЛНЕНИЕ ПРИНЦИПАЛОМ ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫХ УСЛОВИЙ

ОПЦИОНАЛЬНЫЕ:

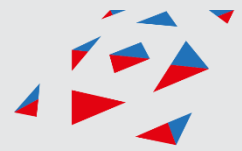
- » ОТКРЫТИЕ РАСЧЕТНОГО СЧЕТА
- » ПЕРЕВОД ПАСПОРТА СДЕЛКИ
- » ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ

*ДОЛЯ РОССИЙСКОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ В ЭКСПОРТНОМ КОНТРАКТЕ – НЕ МЕНЕЕ 30%;

ПОЛУЧЕНИЕ РАЗРЕШЕНИЯ НА ПЕРЕРАБОТКУ НА ТАМОЖЕННОЙ ТЕРРИТОРИИ

Импортная
поставка





РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

▼ ЭКСАР

▼ РОСЭКСИМБАНК

ГРУППА РОССИЙСКОГО ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА
123610, г. Москва, Краснопресненская наб., 12 подъезд 9
Тел.: +7 (495) 937 47 47
Факс: +7 (495) 937 47 41
info@exportcenter.ru
www.exportcenter.ru

Мудраков Алексей Владимирович
Руководитель проекта по клиентской работе
+7 (910) 471-57-01
Mudrakov@exportcenter.ru