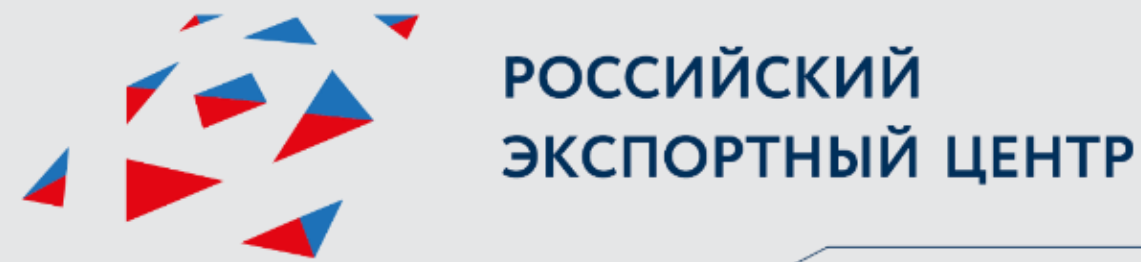


# РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР ЕДИНОЕ ОКНО ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА

**Государственный институт поддержки несырьевого экспорта, предоставляющий российским экспортерам широкий спектр финансовых и нефинансовых мер поддержки**



» Главная компания группы. Центр оказания нефинансовой поддержки и администрирования государственной поддержки экспорта



» Национальное экспортное кредитное агентство: специализированный государственный институт поддержки экспорта для реализации страхового инструментария защиты экспортных кредитов и инвестиций



» Специализированный финансовый институт, созданный для целей поддержки национального экспорта банковскими продуктами



## ИССЛЕДОВАНИЯ РЫНКА

Подготовка  
аналитических  
исследований и  
обзоров по  
соответствующим  
вопросам внешней  
торговли



## ПОДДЕРЖКА В ПОЛУЧЕНИИ МЕЖДУНАРОДНЫХ ПАТЕНТОВ, СЕРТИФИКАЦИИ И ЛОГИСТИКИ

Предоставление  
поддержки в рамках  
требований к  
продукции, подготовки  
документов для  
экспортных поставок,  
отбор логистических  
компаний и таможенных  
брокеров



## ПРОМОУШЕН НА ЗАРУБЕЖНЫХ РЫНКАХ

Поиск потенциальных  
партнеров на целевых  
рынках, дью-дилиженс  
контрагаентов,  
организация целевых  
мероприятий/бизнес  
миссий, участие в  
специализированных  
выставках



## АДМИНИСТРИРОВАНИЕ ТАМОЖЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ДЛЯ ЭКСПОРТА

Помощь в соответствии  
требованиям налогового и  
таможенного  
законодательства, расчет  
таможенной стоимости  
товаров, подготовка  
документов для экспортной  
поставки и возврата НДС

# ГОСУДАРСТВЕННЫЙ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЙ РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНО-ИМПОРТНЫЙ БАНК



**РОСЭКСИМБАНК**

ОСНОВАН В 1994 Г.  
ЛИЦЕНЗИЯ БАНКА РОССИИ  
НО. 2790-Г ОТ 5 ФЕВРАЛЯ 2015 Г.

Moody's  
**Ba1**

- Специализированный финансовый институт, созданный для целей поддержки национального экспорта
- Гибкий подход к структурированию сделок в зависимости от параметров экспортного контракта
- Продуктовая линия покрывает потребности компаний при реализации экспортных контрактов:

Кредитные продукты для экспортеров:

- » Предэкспортное финансирование
- » Постэкспортное финансирование
- » Международный факторинг
- » Гарантийные продукты

Кредитные продукты для покупателей:

- » Прямое кредитование покупателя
- » Финансирование через подтвержденный аккредитив
- » Межбанковское кредитование



- » Страховые обязательства ЭКСаР обеспечены государственной гарантией Российской Федерации на сумму 20 млрд долларов США на срок до 31 декабря 2042 года
- » По экспортным проектам ЭКСаР может покрывать до 95% убытков в случае реализации политического риска и до 90% в случае коммерческого риска

## СТРАХОВОЕ ПОКРЫТИЕ ЭКСаР ПРИМЕНЯЕТСЯ ДЛЯ ЗАЩИТЫ ОТ:

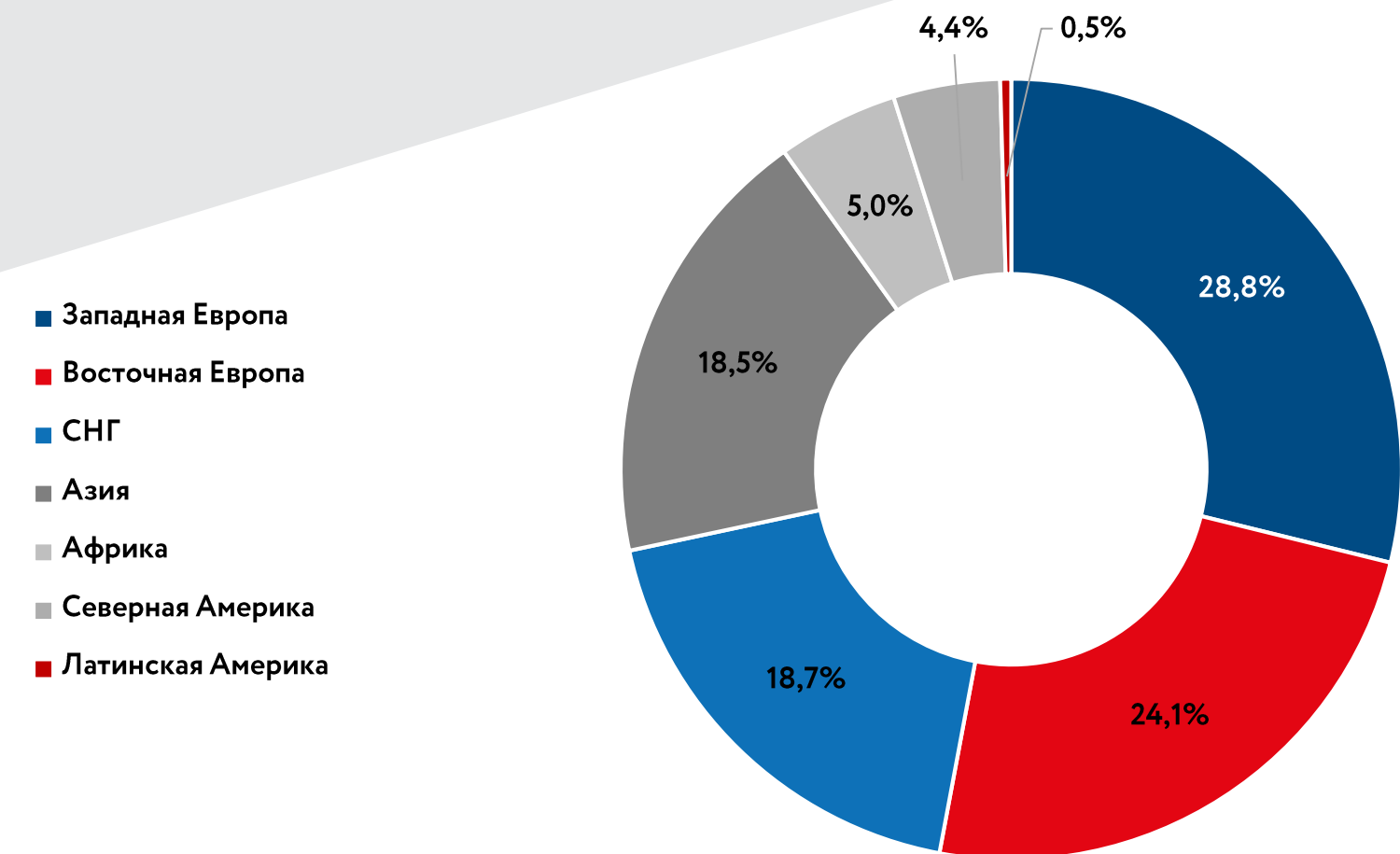
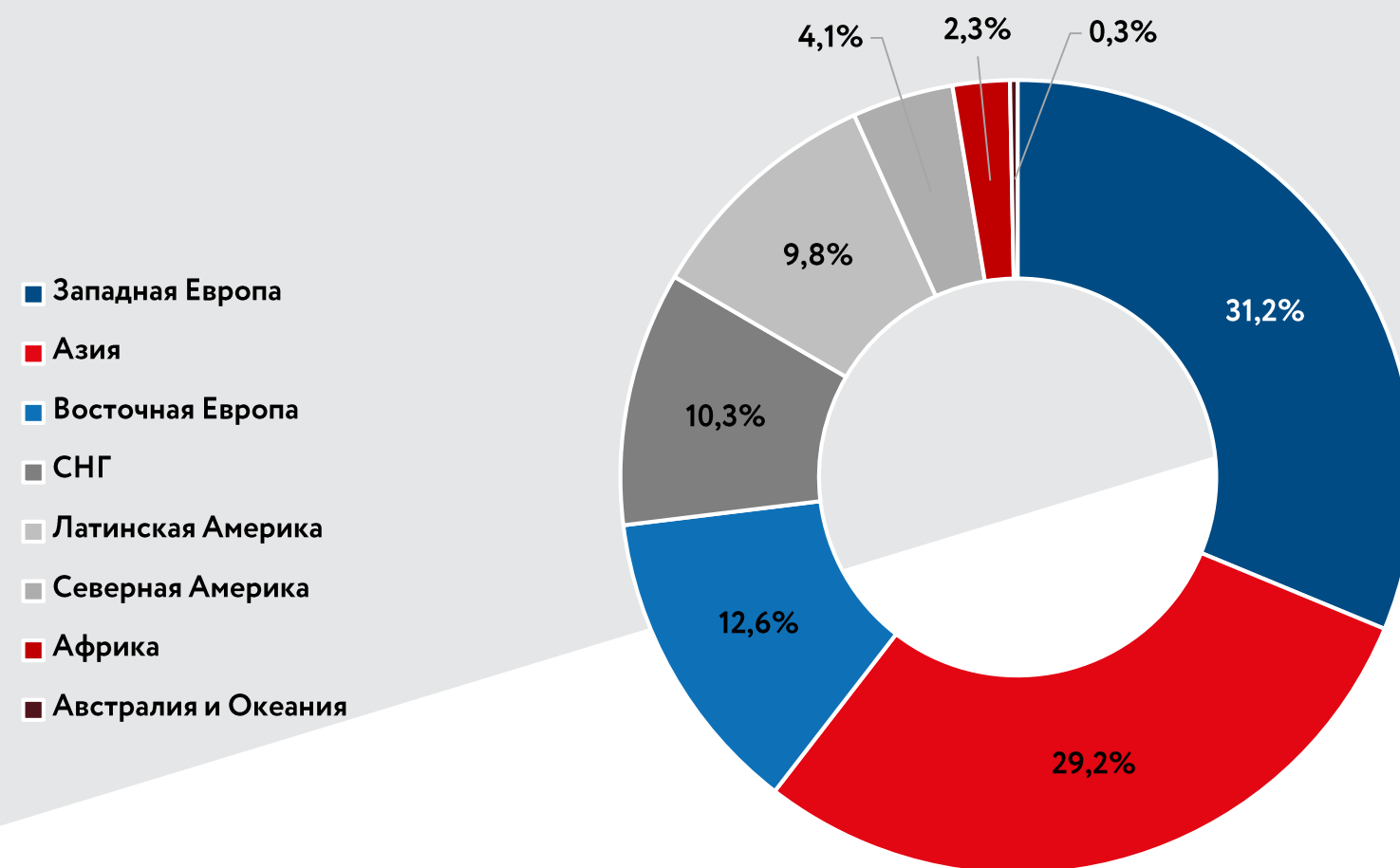
- **КОММЕРЧЕСКИХ (ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ) РИСКОВ:**
  - » Неплатеж должника или гаранта (банкротство, просрочка платежа)
  - » Неисполнение иностранным контрагентом обязательств по застрахованной экспортной сделке
- **ПОЛИТИЧЕСКИХ РИСКОВ:**
  - » Изменения законодательства или действия властей, препятствующие исполнению обязательств иностранного должника или гаранта по экспортной сделке
  - » Отказ государственного должника от исполнения своих обязательств по экспортной сделке
  - » Невозможность исполнения или отказ от исполнения государственным должником (гарантом) решения суда, вступившего в законную силу
  - » Форс-мажорные обстоятельства (война, народные волнения, стихийные бедствия и т.д.)

При непосредственной поддержке Группы РЭЦ в 2020 году осуществлен экспорт в 114 стран мира

## Доля поддержанного экспорта по регионам мира

АО «ЭКСАР» – 17,2 млрд долл. США, 102 страны

АО РОСЭКСИМБАНК – 1,9 млрд долл. США, 47 стран



# ОПЫТ ЭКСАР И РОСЭКСИМБАНК В ФИНАНСИРОВАНИИ ПРОЕКТОВ СОВМЕСТНО С МЕЖДУНАРОДНЫМИ ФИНАНСОВЫМИ ИНСТИТУТАМИ

## ЯМАЛ СПГ

Описание: строительство завода СПГ

Локация: Россия, Полуостров Ямал

Мощность: 16.5 млн. тонн в год

Общая сумма кредитов: 19 млрд. долл.

В том числе кредиты под покрытие ЭКСАР: 3.6 млрд. евро

Банки-кредиторы и ЭКА: ЭКСАР, Газпромбанк, Сбербанк, CDB, China Exim Bank, Intesa Sanpaolo, SACE, COFACE, JBIC

## Амурский ГПЗ

Описание: строительство газоперерабатывающего завода по производству метана, этана, пропан-бутана и гелия

Локация: Россия, Амурская область

Мощность: до 42 млрд. кубометров газа в год

Общая сумма кредитов: 14 млрд. евро

В том числе кредиты под покрытие ЭКСАР: 85 млрд. руб.

Банки-кредиторы и ЭКА: 22 банка из Европы, Азии и России под покрытие мировых ЭКА, в том числе ЭКСАР, Газпромбанк, Сбербанк, ВЭБ, CDB, Bank of China Limited, China Construction Bank Corporation и др.

## Uzbekistan GTL

Описание: строительство завода (технология «Gas to Liquids») по производству дизельного топлива, керосина, пропан-бутана и нефти

Локация: Узбекистан, Кашкадарьинская область

Мощность: 37 650 баррелей в сутки

Общая сумма кредитов: 2.3 млрд. долл.

В том числе кредиты под покрытие ЭКСАР: 220 млн. долл.

Банки-кредиторы и ЭКА: 13 банков из России, Азии и Европы под покрытие мировых ЭКА, ЭКСАР, РОСЭКСИМБАНК, Газпромбанк, CDB, KEXIM, K-SURE, Mizuho и др.



# ФИНАНСОВЫЕ РЕШЕНИЯ ЭКСАР И РОСЭКСИМБАНК

## Кредит на пополнение оборотных средств экспортера

- » Продукт представляет собой прямое кредитование российского экспортера на цели выполнения экспортного контракта.

## Подтверждение аккредитива

- » Продукт предназначен для защиты российского экспортера от риска неплатежа по аккредитиву предоставленному банком иностранного покупателя.

## Экспортный факторинг

- » Продукт позволяет российскому экспортеру ускорить получение средств по экспортному контракту, в случае когда все работы по договору выполнены, а оплата от иностранного покупателя должна поступить после периода отсрочки платежа

## Кредит покупателю, в том числе обеспеченный суверенной гарантией

- » Продукт предназначен для финансирования российского экспортного контракта со стороны иностранного покупателя, путем предоставления последнему целевого финансирования.

## Кредиты на создание российской экспортной инфраструктуры за пределами РФ

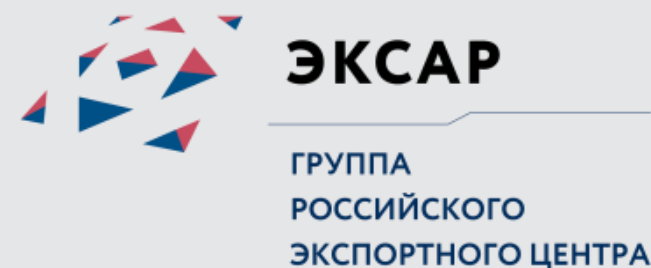
- » Продукт представляет собой финансирование на цели реализации проекта по созданию экспортной инфраструктуры (склады и т.п.) вне территории РФ.

## Гарантийная поддержка

- » Продукт представляет собой обеспечение Росэксимбанком исполнения обязательств экспортера по экспортным контрактам, по конкурсным процедурам, а также обязательств перед ФНС по возврату экспортного НДС



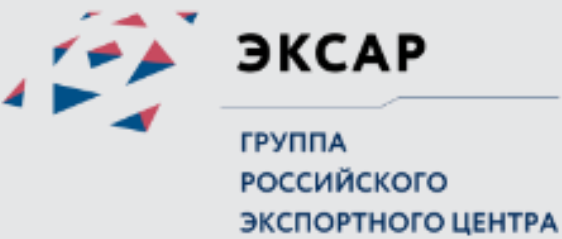
# КРЕДИТ НА ПОПОЛНЕНИЕ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ ЭКСПОРТЕРА



Экспортер:	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Получает финансирование на цели выполнения экспортного контракта на благоприятных условиях</li> <li>- Российская Федерация предоставляет различные субсидии банкам, которые финансируют экспортные поставки, которые позволяют снизить процентные ставки и увеличить срок финансирования</li> </ul>
Иностранный покупатель	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Получает поставку по экспортному контракту</li> </ul>
Банк	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Получает страховку от ЭКСАР, которая защищает его от неплатежа по кредиту, предоставленному на цели финансирования экспортного контракта</li> <li>- Страховой полис ЭКСАР рассматривается в качестве обеспечения первого класса, которое позволяет снизить резервы и использование капитала</li> </ul>



# КРЕДИТ ПОКУПАТЕЛЮ




Экспортёр	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Защищен от риска неплатежа</li> <li>- Получает платеж от иностранного покупателя, фондируемый банком</li> </ul>
Иностранный покупатель	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Получает финансирование от банка на благоприятных условиях</li> <li>- Российская Федерация предоставляет различные субсидии банкам, которые финансируют экспортные поставки, которые позволяют снизить процентный ставки и увеличить срок финансирования</li> </ul>
Банк	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Получает страховку от ЭКСАР, которая защищает его от неплатежа по кредиту, предоставленному на цели финансирования экспортного контракта</li> <li>- Страховой полис ЭКСАР рассматривается в качестве обеспечения первого класса, которое позволяет снизить резервы и использование капитала</li> </ul>

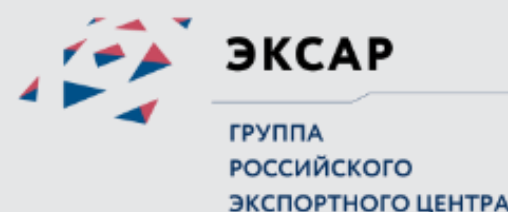
# КРЕДИТ БАНКУ ИНОСТРАННОГО ПОКУПАТЕЛЯ



Экспортёр	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Защищен от риска неплатежа</li> <li>- Получает платеж от иностранного покупателя, фондируемый банком</li> </ul>
Иностранный покупатель	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Получает финансирование от местного банка на благоприятных условиях</li> <li>- Российская Федерация предоставляет различные субсидии банкам, которые финансируют экспортные поставки, которые позволяют снизить процентный ставки и увеличить срок финансирования</li> </ul>


**АО РОСЭКСИБАНК** имеет возможность предоставлять кредиты по льготной процентной ставке для финансирования закупок российской высокотехнологичной продукции локальным банкам, финансирующим иностранного покупателя.

# ПОДТВЕРЖДЕННЫЙ АККРЕДИТИВ



Экспортёр	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Защищен от риска неплатежа по экспортному контракту</li> <li>- Получает оплату по контракту по процедуре раскрытия аккредитива</li> </ul>
Иностраный покупатель	- Выполняет свое обязательство предоставить подтвержденный аккредитив, для подтверждения возможности заплатить за поставленные товары и/или услуги
Банк	- Страховой полис ЭКСАР снижает риски подтверждения аккредитива и позволяет подтверждающему Банку принять решение о подтверждении аккредитива и защищает его от рисков неплатежа

# КРЕДИТ НА СОЗДАНИЕ РОССИЙСКОЙ ЭКСПОРТНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ ЗА ПРЕДЕЛАМИ РФ



Экспортер	- Получает иностранную инфраструктуру, которая улучшает условия для экспорта товаров и услуг
Заемщик	- Получает финансирование от банка на благоприятных условиях - Российская Федерация предоставляет различные субсидии банкам, которые финансируют экспортные поставки, которые позволяют снизить процентные ставки и увеличить срок финансирования
Банк	- Получает страховку от ЭКСАР, которая защищает его от неплатежа по кредиту, предоставленному на цели финансирования экспортного контракта - Страховой полис ЭКСАР рассматривается в качестве обеспечения первого класса, которое позволяет снизить резервы и использование капитала
Иностраный покупатель	- Снижается срок поставки по контракту

# ЭКСПОРТНЫЙ ФАКТОРИНГ



Экспортёр	Получает возможность получить ускоренный платеж по контракту (за вычетом факторинговой комиссии)
Иностраннй покупатель	Получает возможность увеличить период платежа
Фактор	Получает страховку ЭКСАР, которая защищает его от неплатежа иностранного покупателя



# ГАРАНТИЙНАЯ ПОДДЕРЖКА ЭКСПОРТА

## ВИДЫ БАНКОВСКИХ ГАРАНТИЙ:

- » ГАРАНТИЯ ВОЗВРАТА АВАНСОВОГО ПЛАТЕЖА
- » ГАРАНТИЯ НАДЛЕЖАЩЕГО ИСПОЛНЕНИЯ
- » ТЕНДЕРНАЯ ГАРАНТИЯ
- » ГАРАНТИЯ ПЛАТЕЖА
- » ГАРАНТИЯ ВОЗВРАТА НДС
- » КОНТРГАРАНТИИ В ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЛЮБЫХ
- » ПРЯМЫХ ГАРАНТИЙ ИНЫХ БАНКОВ

## УСЛОВИЯ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ГАРАНТИЙ:

### ОБЯЗАТЕЛЬНЫЕ:

- » НАЛИЧИЕ ЭКСПОРТНОГО КОНТРАКТА\*
- » ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ПОЛНОГО ПАКЕТА ДОКУМЕНТОВ В СООТВЕТСТВИИ С ТРЕБОВАНИЯМИ БАНКА
- » ВЫПОЛНЕНИЕ ПРИНЦИПАЛОМ ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫХ УСЛОВИЙ

### ОПЦИОНАЛЬНЫЕ:

- » ОТКРЫТИЕ РАСЧЕТНОГО СЧЕТА
- » ПЕРЕВОД ПАСПОРТА СДЕЛКИ
- » ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ

\*ДОЛЯ РОССИЙСКОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ В ЭКСПОРТНОМ КОНТРАКТЕ – НЕ МЕНЕЕ 30%;

# ПОЛУЧЕНИЕ РАЗРЕШЕНИЯ НА ПЕРЕРАБОТКУ НА ТАМОЖЕННОЙ ТЕРРИТОРИИ

Импортная  
поставка







РОССИЙСКИЙ  
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

 ЭКСАР

 РОСЭКСИМБАНК

# СУБСИДИАРНЫЕ МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ ДЛЯ ЭКСПОРТЕРОВ

# ТРАНСПОРТИРОВКА ПРОМЫШЛЕННОЙ ПРОДУКЦИИ (ПП 496)

Постановление Правительства РФ от 26.04.2017 г. № 496 «О государственной поддержке российских организаций промышленности гражданского назначения в целях снижения затрат на транспортировку продукции»



**Механизм поддержки** - компенсация затрат организаций на транспортировку продукции



**Бюджет 2021 г. – 18,6 млрд руб.**

## Размер компенсации



## Лимиты по отраслям

- Отрасль машиностроения – 50%
- Обработывающие отрасли промышленности (химическая, металлургическая и ЛПК) – 30%
- Прочие отрасли промышленности (в т.ч. фармацевтическая промышленность) – 20%

## Получатели поддержки

Производитель продукции

или

Аффилированное лицо

или

Уполномоченное лицо

## Нововведения 2021-2022

- срок реализации программы поставок продукции организации от 1 до 3 лет
- период поставок с 1 августа предыдущего года по 31 июля текущего года
- предельный размер субсидии:
  - 500 млн руб. – 1й год,
  - 600 млн руб. – 2й год,
  - 700 млн руб. – 3й год.
- суммарно на 3 года 1 800 млн руб.
- в реестре дисквал. лиц должны отсутствовать сведения о руководящем составе
- проведение квал. отбора с 1 по 30 ноября 2021 г. (в дальнейшем сроки устанавливаются ежегодно МПТ)
- наличие КППК больше не предоставляет преимущества при ранжировании на квал. отборе
- перевозчик – российское юр. лицо/ ИП, применяющие общий режим налогообложения



С 2021 г. подача заявок на получение поддержки осуществляется через ИС «Одно Окно»

# ПОДДЕРЖКА ЗАРУБЕЖНОЙ РЕГИСТРАЦИИ ОБЪЕКТОВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ (ПП 1368)

Постановление Правительства РФ от 15 декабря 2016 г. № 1368 «О государственной поддержке российских производителей в целях компенсации части затрат, связанных с регистрацией на внешних рынках объектов интеллектуальной собственности»



**Механизм поддержки** - компенсация части затрат, связанных с регистрацией на внешних рынках объектов интеллектуальной собственности



**Бюджет 2021 г. – 100 млн руб.**



**Компенсируются затраты, понесенные в 1-3 кв. текущего года и 4 кв. предшествующего года**



**Следующее окно подачи\* – 10 сентября - 10 октября**



**Объем экспортной выручки в течение 3 лет после получения охранного документа должен превысить размер запрашиваемой компенсации не менее чем в 5 раз для компаний МСП и 15 раз для остальных компаний**

## Размеры поддержки

ТИП ЗАЯВКИ	ОПЛАТА ПОШЛИН	ДЕЛОПРОИЗВОДСТВО
Международная Заявка РСТ	100 %	70 % (от 50 до 525 тыс. руб. в зависимости типа заявки)
Заявка в зарубежное национальное/региональное патентное ведомство (изобретение, полезная модель, промышленный образец)		
Заявка на международную регистрацию товарного знака в соответствии с Мадридским соглашением/протоколом		
Заявка на международную регистрацию промышленного образца в соответствии с Женевским актом гаагского соглашения		

\* Ежеквартальное окно подачи, со всеми датами можно ознакомиться на сайте [exportcenter.ru](http://exportcenter.ru)

# СЕРТИФИКАЦИЯ ПРОДУКЦИИ (ПП 687)

Постановление Правительства РФ от 30 апреля 2021 г. № 687 «О государственной поддержке организаций на компенсацию части затрат, связанных с сертификацией продукции, в том числе продукции фармацевтической и медицинской промышленности, на внешних рынках»



**Механизм поддержки** - компенсация части затрат, связанных с сертификацией продукции на внешних рынках



**Бюджет 2021 г. – 540 млн руб.**

## Размер и период компенсации

Затраты, связанные с сертификацией продукции на внешних рынках – 80% затрат, **компенсируется 12 месяцев «до» и 12 месяцев «после» даты объявления конкурса**



**Конкурс: 20.08.21 - 20.09.21\***

\*определяется МПТ ежегодно

## Лимиты

Сертификация продукции

- 50 млн руб. на 1 заявку
- 500 млн руб. на 1 организацию

## Обязательства по экспорту

Сертификация продукции

- не менее чем в 10 раз больше суммы субсидии в течение 3 лет с даты получения сертификата соответствия

## Лимиты по отраслям (% от БА)

- Отрасль машиностроения – 40%
- Обрабатывающие отрасли – 30%
- Производство лекарственных средств – 20%
- Прочие отрасли промышленности – 10%

## Конкурс (ранжирование)

Проходит в соответствии с методикой

- в первую очередь ранжируются компании с КППК - 50% от объема БА на текущий год
- затем остальные

## Порядок подачи документов

Подача заявок на конкурс и документов для получения компенсаций – в электронном виде через ГИСП Минпромторга России

# НИОКР И ОМОЛОГАЦИЯ ПРОДУКЦИИ ДЛЯ ВНЕШНИХ РЫНКОВ (ПП 931)

Постановление Правительства РФ от 18 июня 2021 г. № 931 «О государственной поддержке организаций на компенсацию части затрат в целях создания новой конкурентоспособной промышленной продукции, связанных с проведением НИОКР и (или) омологацией существующей промышленной продукции для внешних рынков, и признании утратившими силу ПП РФ от 8 июля 2020 г. № 1007 и отдельного положения акта Правительства Российской Федерации»



**Механизм поддержки** - компенсация части затрат, в целях создания новой конкурентоспособной промышленной продукции, связанных с НИОКР и (или) омологацией существующей промышленной продукции для внешних рынков



**Бюджет 2021 г. – 660 млн руб.**



**Конкурс: плановый срок 1 - 30 сентября**

## Размер и период компенсации

НИОКР по созданию новой продукции для внешних рынков – **70% затрат**

ОМОЛОГАЦИЯ существующей продукции для внешних рынков – **70% затрат**

Компенсируются затраты, понесенные в течение **36 месяцев**, в т.ч. **12 месяцев до даты подачи заявки на участие в конкурсе**

## Компенсируемые затраты

- ФОТ работников, участвующих в НИОКР или омологации
- материальные расходы, связанные с НИОКР или омологацией, в т.ч. подготовка лабораторного, исследовательского комплекса, закупка оборудования
- оплата организаций, привлекаемых для НИОКР или омологации
- производство опытной партии продукции, ее тестирование и испытание
- содержание и эксплуатацию исследовательского оборудования

## Лимиты

НИОКР (**70% от БА**) - **900 млн руб.** на 3 года на 1 проект

ОМОЛОГАЦИЯ (**30% от БА**) - **200 млн руб.** на 3 года на 1 проект

## Конкурс (ранжирование)

Проходит в соответствии с методикой, публикуемой МПТ при объявлении отбора

## Обязательства по экспорту (в теч. 6 лет с подписания соглашения)

НИОКР - экспорт в 10 раз, превышающий субсидию

ОМОЛОГАЦИЯ - экспорт в 12 раз, превышающий субсидию

## Порядок подачи документов

Подача заявок на участие в конкурсе, а также документов для получения компенсаций – в электронном виде через ГИСП Минпромторга России

# ПОДДЕРЖКА СОЗДАНИЯ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СИСТЕМ ПОСЛЕПРОДАЖНОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ (ПП 900)

Постановление Правительства РФ от 11 июня 2021 г. N 900 «О государственной поддержке организаций в целях компенсации части затрат, связанных с созданием и обеспечением функционирования системы послепродажного обслуживания продукции в иностранных государствах»



**Механизм поддержки** - компенсация затрат, связанных с созданием и обеспечением функционирования системы послепродажного обслуживания (ППО)



**Бюджет 2021 г. – 300 млн руб.**



**Окно проведения конкурса – определяется МПТ\***

## Компенсируемые затраты

- 30% затрат на аренду помещений, используемых в рамках системы ППО
- 15% затрат на лизинговые платежи по оборудованию, необходимому для обслуживания по гарантийному или регламентированному ремонту
- 50% затрат на доставку продукции и (или) запасных частей из РФ, до эксплуатантов, сервисных центров и складов за рубежом
- 15% стоимости зап.частей для гарантийного или регламентированного ремонта за рубежом
- 50% затрат на подготовку (переподготовку) персонала, задействованного в системе ППО (но не более 5 % от общей суммы компенсации)

**Компенсируются затраты, понесенные в течение 36 месяцев, в т.ч. 6 месяцев до даты соглашения о предоставлении субсидии**

## Лимиты

- 350 млн руб. - на один проект организации
- 1 млрд руб. - предельный размер поддержки одной организации, суммарно по всем заявленным проектам

## Порядок подачи документов

Подача заявок на участие в конкурсе, а также документов для получения компенсаций – в электронном виде через ГИСП Минпромторга России

\*определяется МПТ по итогам распределения субсидии по отраслям

# УЧАСТИЕ В ВЫСТАВОЧНО-ЯРМАРОЧНЫХ МЕРОПРИЯТИЯХ И ДЕЛОВЫХ МИССИЯХ (ПП 342)

Постановление Правительства РФ от 28 марта 2019 г. РФ № 342 «О государственной поддержке АО «РЭЦ», в целях развития инфраструктуры повышения международной конкурентоспособности»



**Механизм поддержки** - софинансирование части затрат, связанных с участием в выставочно-ярмарочных мероприятиях и деловых миссиях

## СОФИНАНСИРУЕМЫЕ ЗАТРАТЫ. ВЫСТАВКИ

- Аренда выставочных площадей\*
- Застройка и сопровождение выставочных стендов в рамках национальной коллективной экспозиции, в т.ч. разработка дизайн-проекта выставочного стенда, аккредитация застройщика, изготовление, транспортировка, монтаж, демонтаж конструктивных элементов стенда, оформление и оснащение стенда, аренда необходимого оборудования и мебели
- Доставка выставочных образцов, в т.ч. затраты на их таможенное оформление и страхование

## РАЗМЕР СОФИНАНСИРОВАНИЯ

80 % затрат - для МСП компаний

50 % затрат - для остальных компаний

(\*100 % затрат с 2021 г.)

## СОФИНАНСИРУЕМЫЕ ЗАТРАТЫ. ДЕЛОВЫЕ МИССИИ

- Аренда, застройка и оформление площадей
- Администрирование и организация проведения деловых мероприятий,
- Оплата регистрационных сборов, формирование пакета участника
- Оплата транспортных расходов, связанных с обеспечением коллективных перевозок российских участников в стране проведения международного мероприятия с целью реализации его деловой программы
- Информационное продвижение, в т.ч. затраты на рекламу мероприятия, разработку, изготовление и тиражирование раздаточных материалов
- Привлечение и организация деловых встреч с потенциальными иностранными потребителями

## РАЗМЕР СОФИНАНСИРОВАНИЯ

100 % затрат

# КОМПЕНСАЦИЯ УЧАСТИЯ В ВЫСТАВОЧНО-ЯРМАРОЧНЫХ МЕРОПРИЯТИЯХ (ПП 2316)

Постановление Правительства РФ от 28 декабря 2020 г. № 2316 «О государственной поддержке Российских организаций и индивидуальных предпринимателей в целях возмещения части затрат, связанных с участием в международных выставочно-ярмарочных мероприятиях»



**Механизм поддержки** - компенсация затрат экспортерам, самостоятельно поучаствовавшим в зарубежном мероприятии



**Бюджет 2021 г. – 254 млн руб.**



**Окно подачи – 4 августа - 8 октября**

## Лимиты затрат

- МСП – 700 тыс. руб.
- крупный бизнес – 2 млн руб.

## Требования к мероприятиям

- для получения поддержки в 2021-м году – мероприятия проводились в 2021-м году;
- в 2022-м и далее – мероприятия проводились в прошедшем и текущем годах соответственно;
- только зарубежные мероприятия, не более 3-х мероприятий в календарный год;
- перечень не ограничен (за исключением мероприятий, проводимых РЭЦ\*).

## Компенсируемые затраты

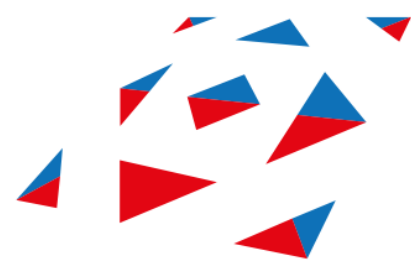
- аренда площади
- регистрационные сборы

## Требования к результативности участия в мероприятии

- наличие экспортного контракта по итогам мероприятия
- стоимостной объем контракта должен превышать сумму запрашиваемой поддержки не менее чем:
  - в 4 раза в 2021 г.
  - в 6 раз в 2022 г.
  - в 9 раз в 2023 г. и далее

\*перечень, размещен на сайте РЭЦ <https://myexport.exportcenter.ru/events/>





РОССИЙСКИЙ  
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

▲ ЭКСАР

▲ РОСЭКСИМБАНК

## Контактная информация

Щетинин  
Антон Анатольевич  
Директор по поддержке экспорта  
нефтегазового и тяжелого машиностроения

+7 (495) 937-47-47, доб. 1103  
[shchetinin@exportcenter.ru](mailto:shchetinin@exportcenter.ru)

123610, Москва, Краснопресненская наб. 12, подъезд 9  
тел. +7 (495) 937-47-47 факс. +7 (495) 937-47-41  
[info@exportcenter.ru](mailto:info@exportcenter.ru)  
<https://www.exportcenter.ru/>